

培训行业不可错过的连接

2023年
11.17-11.18

培训导航

让全球好的培训产品互通、互融、互生

雷志平

封 | 面 | 人 | 物

- 旭友会-联合创始人
- 恒昌科技-董事长
- 旭友会-全国总会会长
- 中旭教育-总裁
- 衡昌烧坊-首席营销官

畅销书

- 《圈层式人才进化》
- 《跨越周期》
- 《超越》

展位：T9-T10

演讲主题：
“企培业圈层经济”

主办方

冠名商

承办方

共建方

ITP EXPO
国际培训产品博览会
INTERNATIONAL TRAINING PRODUCTS EXPO



衡昌烧坊

旭友会



华师经纪
— 咨询培训产品运营商 —

HENGYANGVA
恒洋瓦教育 EDUCATION

旭友会组织结构



旭友会简介

旭友会致力于成为成长型企业资源共享和资源链接平台，平台联合国内各领域顶尖企业和知名人士共同发起创立，业务围绕成长型企业家企业成长、财富管理、品质生活、幸福家庭四大核心需求，依托数十万家旭友会企业资源，通过圈层、社交、平台、互联网技术等手段，实现为平台企业的整体赋能。

- 使命** 助力旭友企业实现持续增长
- 愿景** 成为中国最具社会价值的企业家平台
- 价值观** 智慧共享，和谐共生，汇融共赢

旭友会核心业务



详 询 T9-T10
请 到 展 位



咨询热线 19158878726
扫描二维码，加入百万年薪事业合伙人

衡昌烧坊 百年匠心

旭友会 & 衡昌烧坊 & 中再生三强联袂 | 以高端，致未来

百年品牌衡昌烧坊开办于茅台镇。

2017年环球佳酿酒业集团在茅台镇收购衡昌烧坊,打造百年品牌复兴计划。

衡昌烧坊运营至今已凭借优异的品质和深厚的品牌获得市场认可,其一直遵循“品质、品牌、规模、长期”四个关键字的品牌发展战略。脉承正宗坤沙酿造工艺,在严格遵循12987的酱酒酿造基础上继承大先生家传10大秘法,确保每瓶衡昌烧坊酒的品质如一。

2021年实现销售近15亿元,根据市场变化与时俱进的战略规划,为未来破百亿发展目标奠定良好的发展模式基础。

2022年进一步加大品牌媒体投放,持续与每日经济、云酒头条、微酒、糖酒快讯等头部媒体签订战略合作。携手分众传媒、新潮传媒、城市纵横等电梯媒体,截止目前为止共计广告投入超过5亿元。全渠道赋能助推衡昌品牌更快速的成为真正的超级品牌。

2023年2月8日衡昌烧坊超3万吨酿酒基地项目正式启动,该项目位于茅台镇椿树村,地处中国酱香白酒核心产区,规划用地1500亩,首期占地面积300亩,年产优质大曲酱酒9000吨,将于2024年7月陆续竣工投产,年产能达12000吨,全面建成后,预计产能规模超三万吨。围绕“种好高粱,酿好酒”的长期主义发展目标,衡昌烧坊在遵义同步打造了超万亩红缨子高粱专属种植基地。



金樽
1999 元/瓶



水晶钻
1800 元/瓶



金樽1929纪念款
2999 元/瓶



30周年纪念酒
19999 元/瓶



金樽10周年纪念款
4999 元/瓶



50周年纪念酒
29999 元/瓶



金樽15周年纪念款
6999 元/瓶



旭友会 & 衡昌烧坊 & 中再生三强联袂 | 以高端，致未来

旭友会与香港联合交易所上市企业(股票代码 8158.HK)的中国再生医学国际有限公司达成战略合作,双方强强联手,为广大企业家们带来全方位的赋能,进一步助力旭友企业实现持续增长。



香港中再生旗下香港国际医学中心

香港最大, 规模最大私立持牌再生医学中心
国际再生医学领域“超级联系人”
香港国际再生医学, 国际前沿诊疗“促进者”
国际前沿诊疗项目, 青春、活力、长寿的“践行者”
汇聚全球巨擘学科带头人资源



天目湖中国再生医学健康管理中心

世界长寿之乡 - 天目湖畔, 占地 651 亩
长三角首个医养小镇
医养: 再生医疗, 调养中医康养, 颐养: 天目湖畔, 休养: 酒店服务
康复医院 / 循证医学和生命养护板块
体检中心及华东区最先进影像中心
结节病管理中心 / 消化道及代谢健康中心 / 两性健康中心 / 睡眠改善中心



星空医疗

15年生命品质健康管理历程
三万余名高端会员有效健康管理经验
锁定家庭客户为管理目标
依托中再生、星空医疗为服务平台
遵循 MLC129 为模型, 以 OTSN 联合评估为手段
覆盖家庭、社区、机构全生命周期极致生命品质管理
让每一个生命优雅地活过 129 岁

详 询 T9-T10
请 到 展 位



咨询热线 19158878726
扫描二维码, 加入百万年薪事业合伙人

中国再生医学

股票代码 8158.HK

中国再生医学是香港联合交易所上市企业，中国再生医学目前拥有香港、常州、天目湖(溧阳)多所综合医疗生命品质健康管理中心。中国再生医学锁定家庭客户为管理目标，遵循MLC129为模型，以OTSN联合评估为手段，检清调养抗为路径，覆盖家庭、社区、机构三大场景的优质生命品质管理，成为生命健康全球领跑者，实现“让每一个生命优雅地活过129岁”企业使命。



星空医疗

15年生命品质健康管理历程
30000名会员有效健康管理经验
7000个家庭私人医生会籍管理体系
独有的OTSN五大医疗服务模型
129岁的极致生命品质管理目标

中国再生医学(天目湖)健康管理中心

世界长寿之乡——天目湖畔
占地651亩，投资33亿·长三角首个医养小镇
预防医学 / 临床医学 / 康复医学 /
泛自然医学 / 功能医学 / 生活方式医学
全组学临检中心及华东区先进的影像中心

香港国际再生医学中心

规模超大的高端国际再生医学中心
国际再生医学领域“超级联系人”
国际诊疗新技术的“先行促进者”
国际诊疗新药物的“先行示范者”
国际诊疗新科研的“先行跟随者”

集团荣誉

150余项
自主知识产权

2010政府工作报告
重点支持项目

欧健中心全球
战略合作伙伴

2015年随国家领导人
出访英国的生命科技企业

多次承担
“863”、“973”计划

获得国家科技进步一等奖
等多个奖项

国内与牛津大学合作
并以企业命名的研发中心

国内参与CAR-T免疫细胞
临床研究的再生医学科技公司

预防医学 + 临床医学 + 康复医学 + 泛自然医学 + 功能医学 + 生活方式医学

让每一个生命优雅地活过129岁

全国统一客服热线
400-117-9797

星空医疗

地址：常州西太湖科技产业园揽月路666-1号

中国再生医学(天目湖)健康管理中心

地址：常州市溧阳天目湖东园路东侧、东麻路北侧

香港国际再生医学中心

地址：香港尖沙咀弥敦道132号美丽华大厦23层



扫码咨询

香港国际再生医学中心

国内健康管理深度参与者，国际前沿诊疗践行者

香港国际再生医学中心(以下简称[中心])是香港上市公司中国再生医学国际有限公司(8158.HK)旗下子公司。依托香港顶尖的医疗技术与设备，促进香港与大陆医院在管理上相互协调。作为国内健康管理深度参与者，系统一体化的医疗管理服务体系，实现用户医疗数据互联互通。

另一方面作为国际医疗管理综合服务应用平台，是全港规模超大，规格超高的私营医院，拥有多家高校科研团队，聚焦国际前沿科技发展，传承专业医疗精神，形成完整健康管理产业链。致力于为高端客户提供细胞生物学、分子矫正医学、精准医疗、微生态治疗、生物抗衰、日间手术、国际特需药品等一站式、全方位、全生命周期的医疗管理综合服务。



专家团队

中心以严格的专业标准，筛选全港医疗技术水准拔尖的医生团队，组成了一支强大的医疗团队为您服务。凭借严谨的专业精神，高经验的技术手段，高水准的服务品质，不断追求自我完善和提升，持续关注国际前沿科技发展，加强国际交流，将前沿的技术和应用成果与您分享，使您在生命旅途中持续绽放光彩。





扎根落地服务的商学院



陈平
微观学社创始人
互联网企业系统权威
2020年中国转型互联网化十大企业家

用系统赚钱 用智慧爱家

微观学社——扎根落地服务的商学院

微观学社，创立于2016年，采用线上教育、线下咨询、入企帮扶的智力服务模式，推动传统企业创新转型，导入互联网思维和系统，成为互联网企业。是国内领先的企业管理咨询O2O服务平台，国家高新技术企业。

微观学社，以“教育为先、服务为根、落地为本”为经营理念，以扎根落地服务为核心优势，以互联网转型创新为价值钻头，以裂变式增长系统为落地工具通过系统化教育训练，和入企落地帮扶，为客户创新导入九大系统：业务流程系统、粉丝社群系统、渠道赋能系统、人才裂变系统、运营管控系统、绩效考核系统、薪酬杠杆系统、职级晋升系统、裂变式股权合伙系统，真正帮助企业用户解决问题，落地价值。



线上系统商学院
《增长营》VIP会员

6大维度·14大模块·28大专题
超400+视频大课



扫码进入商学院

没有系统的企业
再大也是个作坊

《裂变式增长》线下总裁咨询会
打造10倍利润，10年增长的赚钱系统



扫码添加服务老师
免费领取线上课

联系电话： 陈先生：13227771676 王先生：13009665706 咨询热线：400-668-0316

ABOUT US 鹿蝶短视频

专注短视频 · 当然更专业

2024招募城市 50名百万富翁，

合伙人 有您一席！

财富热线: 137-1493-2437
186-7672-2665



愿景 成为全球领先的企业短视频营销实战教育培训机构。

使命 在2031年前，完成帮助并陪伴10万家全球企业通过短视频营快速、稳定盈利，成为全球领先的企业短视频营销实战教育培训机构。



袁慧君 创始人/董事长

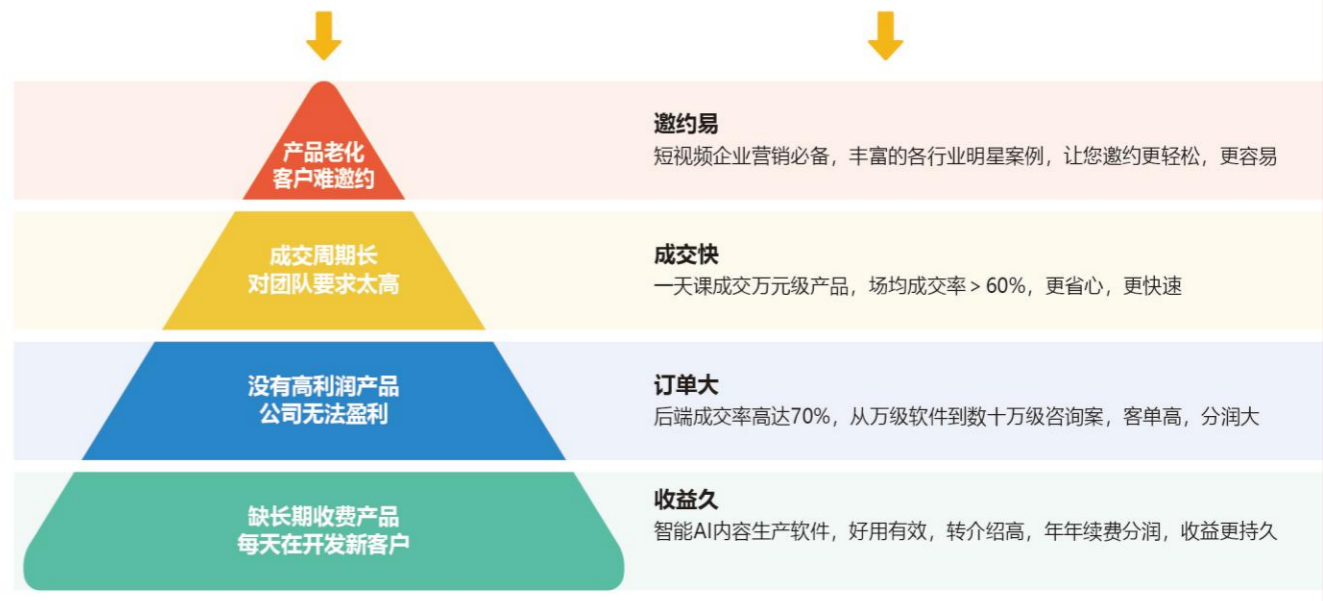
曾就职于飞利浦、TCL、方太等知名企业
原牛商网股份总经理 (股票代码:830770)
营销型抖音始创者，营销型网站始创者
14年网络营销专家，专注帮企业网络盈利
网络营销九连环首创者
营销型抖音创始人
营销型网站始创者



首单全返！送课程！送训练营！再送AI软件一整年！
现场签约980，收益立翻90倍，仅限前100名

当前培训行业您是否也遇到这四大痛点？

鹿蝶短视频产品，四大特色解决您的难题



渠道这样说：

- 德州张总
"3天的课程竟然能成交168万的订单，真是行业的天花板"
- 山东范总
"鹿蝶的课程，成交路径短，我们做起来很省劲"
- 武汉郭总
"鹿蝶非常讲信用，回款非常及时，从来不用我们催"

客户这样说：

- 淄博朱总
"这是我见过市场上最专业、认真、靠谱的短视频课程"
- 武汉广爱医院
"闻所未闻，抖音竟然能去做医疗，但是他们帮我们做成了"
- 东莞楚小姐
"学习了课程，销售额翻了十倍，完全颠覆了我们的想象"



天成金汇 (股票代码:TCJH)

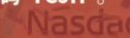
商学培训 | 上市孵化 | 精准投资

纳斯达克主板上市公司 被《商界》誉为“资本赋能第一股”

■ 三年实现赴美上市

2022年8月26日,中美签署审计监管合作协议。天成金汇随即向美国证监会递交招股申请,成为两国达成审计协议当日首批申请赴美上市的中国公司。

天成金汇一直致力打造中国企业资本赋能平台。顺应中国资本市场浩荡发展之势,“资本赋能践行者”天成金汇于北京时间2023年4月28日正式在美国纽约举行纳斯达克主板上市敲钟仪式,股票代码“TCJH”。



■ 九大优势 贯彻合作共赢

品牌前景广阔 Broad brand prospects	政府机构合作 Cooperation with government	创投资源丰富 Rich venture capital resources
产品体系完善 Perfect product system	八大帮扶支持 Eight major help and support	八大分润机制 Eight profit sharing mechanisms
持续复购变现 Continuous monetization	全国市场布局 National market layout	生态平台赋能 Ecological platform enabling

■ 八大机制 重塑分润模式

- 01. 课程推广收益
- 02. 咨询孵化收益
- 03. 天成生态收益
- 04. 渠道发展收益
- 05. 项目上市收益
- 06. 独角兽项目收益
- 07. 区域资源收益
- 08. 股权奖励收益

■ 八大支持 保障创业无忧

- 01. 产品业务专项培训
- 02. 政企资源同步共享
- 03. 策划团队活动定制
- 04. 营销团队协同服务
- 05. 专家团队现场授课
- 06. 会务团队配合执行
- 07. 当地政府联合对接
- 08. 新媒体运营赋能支持

■ 导师授课现场



天成金汇 | 一站式企业资本赋能平台

商学培训 | 上市孵化 | 精准投资

■ 2023品牌强国·企业培训咨询行业最具影响力领军企业

公司简介 Company profile

广东天成金汇企业发展有限公司(股票代码:TCJH)是一家集商学培训、上市孵化、精准投资三位一体的专业机构,构建起企业以资本增值为核心的专业化服务矩阵,致力于打造中国企业家和投资人精准对接的一站式企业资本赋能平台。

汇聚全球优质资源,立足广州总部,辐射全国业务。以300+人精英服务团队为运营保障,30+位专家级融资上市咨询师为服务支撑,5万+会员单位为发展布局,构建起覆盖全国的专业咨询服务网络。

商学培训
BUSINESS TRAINING

上市孵化
LISTING INCUBATION

精准投资
PRECISION INVESTMENT

往期特邀嘉宾

- 徐国辉 天成金汇董事长
- 张展铭 天成金汇总经理
- 黄玉斌 天成金汇上市孵化部总监
- 郑翔洲 天成金汇首席战略顾问
- 沈兴鹏 天成金汇上市孵化部高级顾问
- 吴克忠 优壹资本董事长
- 傅浩宏 蓝星资本董事长
- 傅浩宏 蓝星资本创始人
- 尹余松 深圳市创投协会理事

核心导师团队

更多嘉宾 ...

链条式产品服务体系 全维度赋能企业增长

第一阶段 Phase I

《资本利润》私董会

第二阶段 Phase II

《未来独角兽资本峰会》

第三阶段 Phase III

《资本系统》高级研修班

《事在人为》战略研讨会

第四阶段 Phase IV

《资本增长》孵化营

《上市孵化》加速器

【资本天骄】高净值俱乐部

ABOUT US

关于我们

企安控股集团 总部设在广州，目前在全国拥有**100**多家直营和代理机构，是国内专注为企业提供劳动法与用工风险管控培训和咨询落地的专业服务机构，是中国民营企业的用工首选品牌。

企安咨询定位中国企业用工风险管控专家，只专注企业用工领域，站在企业的角度，从企业用工实际出发，综合运用劳动法规政策，结合**管理、成本、风控、法律**四个维度，创立企业用工风险管控系统，为企业提供“劳动法+”的系统解决方案，全面解决企业用工过程中的痛点和难点问题，从企业用工形式、制度设计到流程管理、落地工具、操作要点，囊括了各种用工法律关系，各项企业权益内容，各个用工管理环节，各种用工风险，贯穿用工管理全过程，**独创十二大系统**环环相扣，形成管理落地闭环，真正解决企业用工难题，减少内耗，提升利润。

企安咨询首创“海-陆-空”结合的服务模式，即企业管理+人力法务+执业律师三位一体的服务模式，企安**100+**服务专家顾问团队，一直秉承“企业无讼，用工无忧”的服务宗旨，培训指导了**15000+**课程学员，深度咨询辅导了**15000+**家企业客户，获得客户的高度认可和一致推荐。

什么是用工风险管控系统？

“用工”作为企业经营管理的刚需产品，具有足够的产品包容性！产品所能构建的业务画像可包含人力资源、法务、培训等场景，但是单一的业务形态都不足以撑起一个“百亿级”的市场，所以“用工风控系统”本质是一个以“用工”为核心，企业经营管理类的咨询培训服务体系，是咨询培训行业的创新品类，是一个能链接经营管理的黄金新赛道！

企安咨询100+专家导师团

LEAD THE TEAM



邱才山
· 企安控股集团创始人、董事长
· 近10年法律行业资深经验
· 高级企业管理风控咨询师
· 企业战略规划实战专家

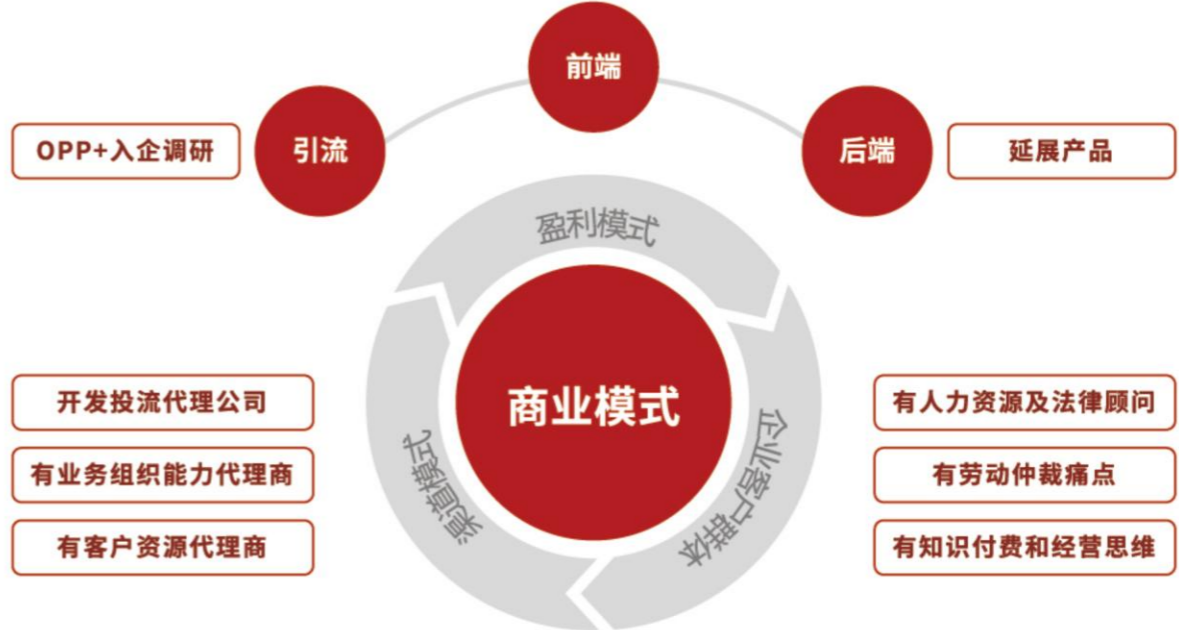


黄绍泽
· 企安控股集团联合创始人、总裁
· 国内知名咨询公司冠军操盘手
· 企业法务咨询顾问
· 15年大型企业经营管理经验



中国企业用工 风险管控首选品牌

FIRST CHOICE



- 企安行业首创“海-陆-空”服务模式，政府机构力荐强背书！
- 行业真正拥有专业交付能力的团队，重交付、敢承诺、不伤害！
- 企安行业首创“入企调研+OPP”业务双保障模式
- 企安作为以“用工”为产品核心的培训咨询品牌，在商务合作上更懂行！

百亿 新赛道 用工选企安

企安咨询创始人 邱才山：
13726861202
咨询热线：
020-8092-2139
网址：
WWW.qianfawu360.com
总部地址：
广州市番禺区南村壹号5层



玖舍
JIUSHE

国学经典 高维人生



北京总部：北京市朝阳区来广营新北路甲7号A栋玖舍文化

杭州分公司：杭州市西湖区文二西路738号
西溪乐谷创意产业园4号楼三层 玖舍文化

深圳分公司：深圳市百瑞达大厦A座1006玖舍文化

电话：400-105-9511

官网：http://www.jiushewenhua.com



天地人和 玖舍久得

01 公司简介

JIUSHEWENHUA 高维财富布局 打造高维财富生态圈

玖舍文化，率先提出高维财富布局理念，通过多元化布局通道，提高财富维度，拓宽财力财富、健康财富、婚姻财富、学业财富、精神财富等多维财富价值，致力于打造高维财富布局与催化行业领军品牌。秉承着“普及布局之道、引领文化创新、赋能孵化项目”企业使命，融合创新型文化行业的前沿发展趋势，形成以教育培训、文创产品、企业咨询、玖舍云课堂、大健康产业、文化产业投资以及项目孵化七大文化板块协同发展的格局。承载着复兴国学、传承文化的历史重任，努力践行“舍”这一核心价值观，玖舍文化将持续鹏程万里，精益求精，立志成为国内财富文化企业，让大家轻松走入财富学圣殿，走出美好人生。

02 企业文化

JIUSHEWENHUA 高维财富布局 打造高维财富生态圈

定位

高维财富布局与催化服务商

使命

普及布局之道，建立高维财富用户群
引领文化创新，搭建高维财富产业链
赋能孵化项目，打造高维财富生态圈

愿景

无人不“富”

核心价值观

舍

04 公司产品

JIUSHEWENHUA 高维财富布局 打造高维财富生态圈

课程体系



1

智慧财道
公益讲堂

通往幸福
人生必修课



2

财运布
局实操班

智慧决策
人财两旺
富贵双全



3

高维财富班

姓名财富学
环境财富学
命格财富学



4

大有乾坤班

转识成智
“财”学兼备
修心修德

03 七大板块介绍

JIUSHEWENHUA 高维财富布局 打造高维财富生态圈



课程内容

• 姓名财富学

中国人自古认为名字是家族传承的标志，更认为名字会对一个人的财富命运产生深远影响。正所谓“赐子千金，不如教子一艺；教子一艺，不如赐子一名”。

• 环境财富学

风是元气和场能，水是流动和变化。五行风水贯穿世间万物，与人生财富命运息息相关。若风水布局得当，五行调和，则财运兴旺，诸事顺遂，反之则运程低落，生活陷入绝境。

• 命格财富学

八字命格是每个人一生命运的说明书，与每个人的财运事业、吉凶祸福有着密不可分的联系，了解自己财运运本相，及时采取化解措施，才能趋吉避凶，开启美好生活。



爆品项目 招募合作伙伴

我们拥有完全自主知识产权的在线视频课程 14 门，线下公开课程 8 门，并持续开发中；
我们有完整的落地咨询辅导业务；销售人才系统化培养业务；
我们有比猎头公司更进一步的销售人才代招聘代培养业务。

- 1、丰厚的佣金回报：**我们为渠道代理提供具有竞争力的佣金政策，您的努力将得到公平且丰厚的回报。
- 2、强大的产品支持：**我们拥有一系列创新的课程与业务，您将得到全面的产品支持和培训，助您轻松开拓市场。
- 3、全方位的销售支持：**公司将为渠道代理提供全方位的销售支持，包括市场推广活动、销售培训等，帮助您提升销售能力和业绩。
- 4、长期合作伙伴关系：**我们注重长期的合作伙伴关系，与您共同成长是我们的目标，我们将与您建立稳固的合作关系，并一同迈向更加辉煌的未来。



销售人才定制专家

上海入微企业管理咨询有限公司

SHANGHAI RUWEI ENTERPRISE MANAGEMENT CONSULTING CO.,LTD.

上海入微咨询，是一家专注于**销售领域的专业咨询机构**，为企业提供从**销售规划、战术能力提升、管理工具导入、到销售组织薪酬设计、销售人才系统化培养在内的整体解决方案**；

入微咨询在销售与销售管理方面，有**自主研发**的一整套完整体系；在**战术层面**有着充分的优势，提供的解决方案有足够细的颗粒度，能够在战术动作层面给企业可落地的解决方案；

入微咨询专注成为民营销售管理领域专业服务的领导者，致力于**“推动”**企业的落地，而不只是“指导”企业的落地；真正做到**“专注落地，不割韭菜”**；

入微咨询的落地辅导师，都是经过入微咨询系统锤炼培养过的**落地专家**，曾经是创业者或者企业高管，有着丰富的场景感，在服务方面**务实、接地气**。

在线视频课程 14 门，从销售技术，
到管理策略，形成完整的产品矩阵

线下公开课程 8 门，每年开课公开课
程 100 次以上，服务人群 5000+

落地咨询辅导业务，基于企业销售与管
理工作的标准化，提供落地辅导支持

软件业务集销售过程管理，
人才培养于一体！

主营业务 产品架构

销售人才的系统化培养业务
让企业的销售人才专业化成为可能

对外投资业务，为有好的产品但缺乏
销售能力的企业，注入人才管理能力



市场定位

入微咨询专注服务民营中小企业，提供销售领域的一体化解决方案
入微咨询的发展目标，是要成为民营销售管理领域专业服务的领导者。
入微咨询要做真正接地气的咨询公司，“专注落地，不割韭菜”



核心团队介绍

入微咨询当前团队一共 30 人，其中专业落地辅导师 10 人。
企业创始人陈文学老师，是《销售管理成熟度评估模型 SMMA》的
创造者，畅销书《销售团队薪酬绩效设计入微模式》作者。
入微咨询的落地辅导师，都是经过入微咨询系统培养过的落地专家
曾经是创业者或者企业高管，在服务方面，务实、接地气。



企业核心优势

入微咨询专注服务民营中小企业，提供销售领域的一体化解决方案
入微咨询的发展目标，是要成为民营销售管理领域专业服务的领导者。
入微咨询要做真正接地气的咨询公司，“专注落地，不割韭菜”



联系方式：13918780889
联系人：杨老师



上海市青浦区华隆路 1777 号 E 通科技园 15 栋



188-018-52152 021-60555328



http://www.ruweiqiguan.com

入微咨询标准化项目介绍

SALES STANDARDIZATION COACHING PROJECT

服务对象: 民营中小企业

服务流程

第1阶段

客户调研与项目规划

- 委托方做自我问题梳理, 填写企业调研表 (电子档);
- 入微咨询安排落地辅导师到企业调研, 并撰写调研报告;
- 入微咨询向委托方提交标准化内容清单。

第2阶段

标准化内容设计与交付

- 基于企业销售视角的战略梳理;
- 组织规划设计;
- 销售团队 (与销售工作有强相关性的岗位) 的岗位要求设计;
- 销售与销售管理战术体系设计;
- 销售团队薪酬绩效设计;
- 标准化内容的交付。

第4阶段

月度团队陪跑

- 入微咨询协助企业做管理工具的评估, 如果没有管理工具, 或者管理工具匹配度不够, 协助企业做管理软件的选择;
- 入微咨询落地辅导师, 通过管理工具, 对销售团队做远程陪跑跟踪, 随时发现问题, 随时纠偏;
- 每周做一次远程的业务复盘与培训, 并将情况及时总结并反馈给企业方项目负责人。

第3阶段

系统化培训

- 企业项目负责人 (最好是老板, 项目落地是一把工程) 带着核心的销售管理干部到上海参加为期一周的脱产学习;
- 入微咨询地项目参与者做系统化培训, 让大家理解标准化文件的内容;
- 项目参与者通过练习, 学习讲标准化内容;
- 项目参与者通过学习和练习, 学会用标准化内容对当前的业务做复盘与分析。

典型性标准化内容列表

内容类别	文件名	文件说明
战略体系	企业销售体系调研报告书、企业战略白皮书	在对企业做针对性调研的基础上, 出具调研报告, 做战略方向纠偏, 并撰写企业战略白皮书, 明确未来的发展目标、发展方式等核心内容。
制度体系	销售人员岗位说明书、销售主管岗位说明书 销售总监岗位说明书、售前工程师岗位说明书 售后工程师岗位说明书、销售人员薪酬绩效设计 销售主管薪酬绩效设计、销售总监薪酬绩效设计 销售团队晋升体系设计、团队分工与分配管理办法	各重要岗位的岗位要求设计与薪酬绩效设计, 关注三个核心要点: 1、对能力的考核; 2、对日常工作表现的考核; 3、对业绩的考核。在考核过程中, 结合行业、产品结构、业务模式、内部协作模式等, 做有针对性的设计。
流程体系	企业业务大流程、大客户开发流程、渠道开发与维护流程、 客户拜访流程、技术交流流程、售后服务流程、项目交付启动会流 销售团队例会流程销售工作常见问题原因分析与解决策略	流程有三个核心组成部分: 1、工作步骤; 2、阶段工作方法; 3、阶段完成标准。最终要求在动作层面, 提供有针对性的方法体系。
工具体系	CRM 填写与考核细则、客户信息模板、联系人信息模板 客户需求信息模板、项目信息模板	工具体系的核心是 CRM, 这是一切落地的抓手, 在 CRM 选型中, 充分考虑业务逻辑、管理逻辑与软件逻辑的匹配度, 把实施工作做到位。
人才体系	销售人员招聘标准、销售主管招聘标准、销售人员评估策略 销售主管评估策略、年度人才培养规划表、团队培训计划表模板 人才培养结果评估表	人才体系主要关注人才招聘、人才培养工作的标准化。
执行体系	销售人员工作指导书、销售主管工作指导书、售前工程师工作指导书 售后工程师工作指导书、团队工作复盘指导书	执行体系主要关注标准的有效落地。

提醒: 在实际项目中, 因企业情况不同, 会有所差异。

服务分级

- A方案** 第一阶段+第二阶段
- B方案** A方案+第三阶段
- C方案** B方案+第四阶段

服务收费

- A方案** 25.8万起 (视项目复杂度)
- B方案** 37.8万起 (视项目复杂度)
- C方案** 49.8万起 (视项目复杂度)

特别说明

- ※ 咨询项目一次性收费, 不议价, 不分期;
- ※ 为保证落地, 入微咨询在辅导过程中会强势提要求, 保证落地动作不变形, 接受不了就无法合作;
- ※ 在项目落地过程中, 会要求团队走出舒适区, 团队可能会有反弹, 企业需要以目标为导向, 不能被团队绑架, 在项目过程中可能会做必要的人事调整, 接受不了就无法合作。

服务全国

SERVING THE WHOLE COUNTRY

全国每月稳定超过 **60** 个城市开课；顾问咨询服务全国 **31** 个省/直辖市
服务超 **68** 个行业类别，服务企业超 **20000+**



中企法顾

中企法顾成立于2014年，总部在北京，专注为企业提供用工法律风险的培训与咨询服务，帮助企业建立完善的用工风险管控系统，降低企业的用工风险和用工成本。

中企法顾拥有近500人的专业团队，先后在成都、广州、深圳、长沙、郑州、青岛、杭州、温州、西安等地设立分支机构，服务全国68个细分行业，超过20000家企业。

中企法顾只研究劳动法律法规，只为企业服务。秉承“让法治之光照亮企业，减少国家劳资纠纷；让企业用工安全合规，促进社会和谐发展”的使命，用“专业、价值、相信、实干”的理念帮助企业建立用工预防管控系统，达到和谐用工，实现企业和员工双赢。

劳动法权威专家团队

AUTHORITATIVE EXPERT TEAM IN LABOR LAW



品牌支持 | 营销物料 | 人员培训 | 线上直播 | 协助成交 | 售后服务

服务资质

SERVICE QUALIFICATION

用工宝软件著作权 \ 客户锦旗 \ 人力资源管理资格证书 \ 品牌认证授权牌 \ 商标注册证 \ 作品登记证书



合作热线: 400-8813-133
 公司网址: WWW.BJZQLAW.COM
 全国运营中心: 成都市天府三街泰合国际金融中心15楼

HENGYANGVA

恒洋瓦教育 EDUCATION

✦ 创始人介绍 ✦



恒洋

恒洋瓦教育创始人

《中央电视台》人物访谈嘉宾 / 《中央人民广播电台》专访人
《福布斯》论坛分享主咖嘉宾 / 《人民网》影响力项目总顾问
《清华大学》师资库导师成员 / 《京东大学》特邀特聘级导师
《现代广告》第一期专访人物 / 《中国名牌》杂志社品牌专家
《企投家》俱乐部智囊团成员 / 《经济观察报》品牌专家顾问
《德稻集团》全球品牌战略顾问 / 全网 5700 万粉丝商业知识博主



HENGYANGVA

恒洋瓦教育 EDUCATION

✦ 联合创始人介绍 ✦



魏琪

恒洋瓦教育 CEO

2022 年度教育行业榜样人物
福布斯 & 胡润百富 U30 双料上榜者
中国商业经济学会商业创新研究院特邀研究员
10 天裂变 11 万人社群生态《命硬私董会》创始人
GMIC 全球移动互联网大会演讲嘉宾
德稻集团全球社群组织管理精英大师
95 后社群实战创业者 | 18 岁成功融资千万





企业人才培养优质内容和创新解决方案服务商

400 1698 589



量子教育,核心管理团队来自浙江大学,秉承「以知识推动创新·让客户更具价值」的使命,链接全球优质教育培训资源,促进知识的创新、传播与共享。自2017年成立以来,成功打造知识IP2000+,在线课程累计曝光120亿+,已为35000+企业提供优质在线内容、特色线下面授、在线学习平台以及创新解决方案等人才培养创新服务。

量见 云课堂 + 云课程 + 新商学

- 量见: 数字化学习平台
- 云课程: 数字化内容资源
- 新商学: 从人才发展到业务赋能的培训项目

- 一站式优质在线课程内容
- 学练考评一体化在线学习班
- 定制化线上、线下综合解决方案
- 专属企业学习平台

全系统支持 多平台覆盖

全网50+知识付费平台 优质精品内容提供方, **赋能个人提升**

世界/中国500强等大型企业 严选课程知识库, **助力组织发展**



▲量见·云课堂app



云课程

量子教育融合全球领先教育资源,与严选师资**共创内容、重构知识**,设计研发优质课程产品, **赋能个人能力提升、助力组织发展**,切实帮助用户提升综合软实力。

课程系列

名师堂 张双南 金灿荣 刘 澜 王守常 管清友等大咖联袂分享	岗位体系 人力资源 市场营销 财务管理 互联网运营 生产管理 供应链管理 产品研发 行政法务 通用管理 职场通用能力等聚焦业务提升的核心岗位课程
新商学 哈佛 牛津 北大 清华 复旦 浙大等名校学者商学课程	新职业 在线学习官 直播培训师 流量操盘手 内容运营官 数据分析师 社群运营官 全媒体运营师等新兴职业的相关课程
实战场 华为 阿里 亚马逊 IBM 腾讯 思科等名企专家实战分享	最前沿 ChatGPT 元宇宙 碳中和 数字经济 智能制造 新热点、新科技启迪思想
行业课程 房地产行业 金融行业 制造行业 零售行业 酒店行业 能源行业 红人经济 智能物流 大健康 TMT 跨境电商 医药行业	



新商学

新商学以**教研+课程+教学三位一体**的设计思路,为企业**提供从人才发展到业务场景赋能**的全链路培训项目解决方案,帮助客户解决在人才发展、业务发展中的各种关键问题,助力企业**降本增效**。

新商学 从人才发展到业务赋能的培训项目

人才发展 T-EMBA Mini-MBA 新经理 管培生新员工 ...	业务赋能 大客户销售解决方案 中小企业经营人才培养 数字化能力提升 企业内训师培养方案 ...
线上训练营 爆款训练营 热门训练营 专注提升核心业务能力 管理能力 通用技能等	线下特色内训 汇聚权威师资 打造设计科学、生动多彩的 线下面授课程
混合式学习项目 按照企业需求设计包含训练营、直播、 线下工作坊、教练辅导等 全方位的训练项目	



企业培训，用魔学院

魔学院获得红杉资本、钟鼎资本、腾讯A轮系列投资



魔学院

摩博云·魔学院是面向企业的员工在线学习、考试和培训管理的云平台，并通过培训商城提供各类培训增值服务。

摩博云·魔学院是摩博科技综合利用 SaaS、移动互联、云计算、大数据、人工智能和区块链等技术，自主研发的企业培训云平台。

通过“平台+生态+服务”的模式，帮助中国每一家企业建立自己的企业大学。

行业代表



覆盖企业培训全场景



事业合伙人/渠道合作

优势

- 高达**60%**的返利政策
- 高性价比**的产品
- 掘金**千亿**蓝海市场

支持

- 产品培训
- 线下沙龙
- 客户陪访
- 案例手册

生态合作

SaaS厂商

2500+
合作企业

OA厂商

100+
生态合作商

培训机构

500+
课程合作

人力资源机构

120+
公开API

系统集成商

扫码咨询
朱老师: 13902442009

更多资讯