

培训行业新机遇 共享千亿新红利

2023年
03.09-03.10

中企法顾

展位号

T21

封面人物

唐天平

企业用工风险管控专家

中企法顾首席顾问

中企法顾首席讲师

15年实战管理经验

COVER

PEOPLE

中国 企 业 用 工 风

险 管 控 领 导 品 牌

主办方

承办方

冠名商



肆拾玖坊[®]

汤增祥

实战型人力资源管理专家

- 企成家管理咨询创始人
- TKR关键目标法、VBA薪酬理论、KWS销售目标分解法
- 管理理论原创者
- 15年企业高层管理与咨询辅导实战经验
- 曾任:国内上市公司和外资企业 HRD,曾为国家电网等多家世界500强企业和国内民营企业提供企业管理咨询辅导与专业培训服务。

联系电话:13967121743(微信同号)



经验简介

汤增祥老师十五载的专业管理沉淀,熟悉国内民营中小企业管理特点,擅长企业管理诊断与梳理,对企业战略规划、企业薪酬体系设计、企业绩效管理体系设计、企业虚拟股权激励体系设计、核心岗位人才培养机制设计、积分制个性福利系统设计等模块均有较深入的研究与实践,在提升企业综合管理能力和企业团队激励方面成效突出。

经典咨询服务案例

- 国家电网浙江省电力公司【基于重大民生电力工程管理模式创新研究项目】
- 国家电网温州市供电公司【带电作业创新融合模式研究项目】
- 国家电网温州市供电公司【重点项目前期工作创新模式研究项目】
- 国家电网龙港市供电公司【纪检监察体系创新模式研究项目】
- 国家电网公司下属产业单位【青年创新创效管理体系设计项目】
- 国家电网公司下属产业单位【人力资源管理体系建设项目】
- 浙江安科工程【战略人力资源管理体系建设项目】 海宁强鑫家私【战略人力资源管理体系建设项目】
- 浙江星工机械【人力资源管理体系建设项目】 泉州蒂拉韦拉【虚拟股权激励体系设计项目】
- 江苏欧捷五金【人力资源管理体系建设项目】 浙江科轮护栏【虚拟股权激励体系设计项目】
- 浙江鼎戴包装【人力资源管理体系建设项目】 甘肃创都新材料【战略人力资源管理体系建设项目】
- 百丰纺织【人力资源管理体系建设项目】 宝徕集团【虚拟股权激励体系设计项目】

个人核心课程

- 战略绩效管理—平衡记分卡实操演练
- 全面薪酬体系设计
- 基于岗位胜任素质的结构化面试

工作坊课程 (现场方案交付课程)

- 民营中小企业绩效管理最佳实践—TKR关键目标法
- 民营中小企业薪酬管理最佳实践—VBA薪酬体系设计
- 非上市公司股权激励最佳实践—FTR股权激励计划设计
- 民营中小企业核心岗位人才培养最佳实践—MOT人才培养体系建设

年顾问制管理咨询模式简介

一、年顾问制咨询模式定义:

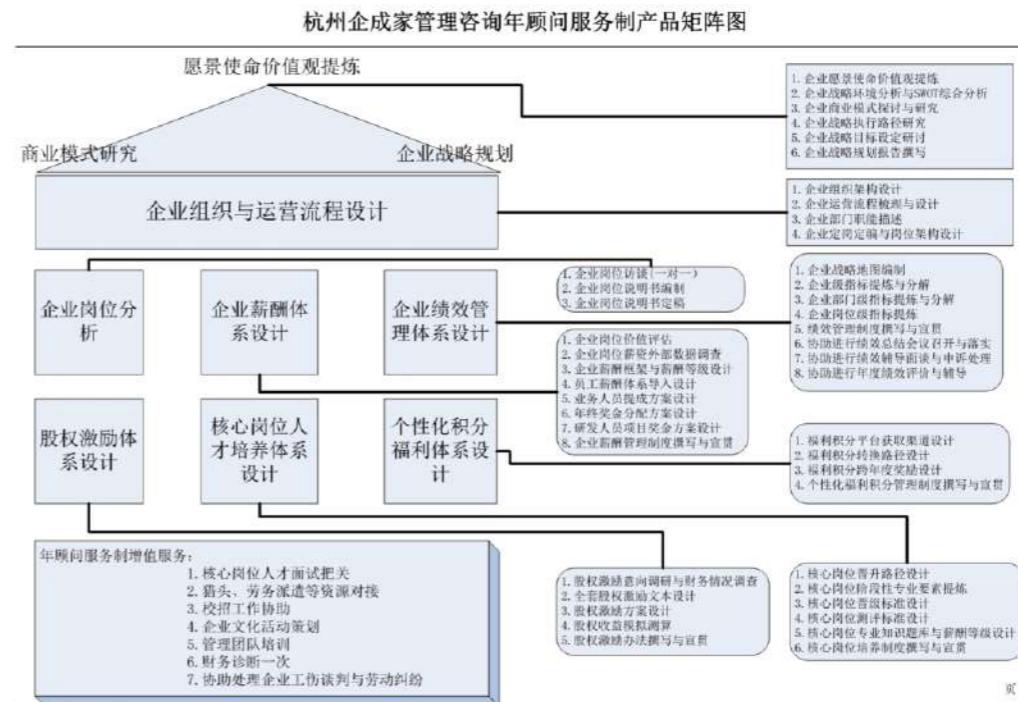
年顾问制管理模式是采用以年为单位跟客户签订咨询服务合同,根据双方约定的服务内容提供专业的咨询服务,客户方可以根据服务结果选择是否续签下一年度的服务合同。

二、民营中小企业为什么选择年顾问制咨询模式:

民营中小企业受传统项目制管理咨询之害久已。因其自身能力所限,短期的项目制模式无法保障咨询内容有效落地(尤其是绩效管理体系的落地实施特别突出),导致项目制管理模式在民营中小企业身上十试九败。在此背景下,杭州企成家管理咨询推出行业内首创的咨询顾问年服务制以长期辅导,长期陪伴的保姆式咨询服务满足了广大民营中小企业的咨询服务需求。

年顾问服务制以更低的价格,更优的服务,更强的保障,更多的选择、更低的风险成为广大民营中小企业内部管理变革和管理能力提升的最佳选择。

三、年顾问制管理咨询服务内容:



部分授课照片分享:





陈仪安
OKR战略目标管理教练



13822186661 (微信同号)



OKR 战略目标管理

《OKR战略目标管理》三位一体解决方案-打通从战略到绩效的桥梁

- 玫琳凯、金蝶 | 多家百亿级品牌价值企业合作OKR专家
- 获得国际教练联盟 (ICF) 认证的专业教练 (PCC级别)
- 全国性专业教练行业交流平台[教练俱乐部GCC]创办人
- 行动学习促动师、引导师、团队教练和敏捷管理®顾问
- 曾任职世界五百强三星电子、汇丰银行及民营创业企业
- 香港大学中国商业学院组织与人力资源管理研究生文凭

主讲课程

OKR培训落地全产品体系，及数智化时代的领导力发展

OKR三位一体落地解决方案

- 1、《OKR战略目标管理-工作坊》
- 2、《OKR战略目标管理-落地辅导》
- 3、《OKR战略目标管理-教练认证》

数智领导力

- 1、《教练型领导力》
- 2、《数智化敏捷组织管理》
- 3、《数智化时代女性领导力》

陈仪安老师曾培训和辅导不同类型的组织实施OKR, 客户学员来自五百强、央国企、民营企业、创业公司的领导班子和管理团队, 包括玫琳凯、金蝶、光大水务、雷士照明、佳辰资本、港机集团、宇信数码等知名企业;公开课学员来自微软、雀巢、TCL、周大福、中宏保险、联合利华等五百强企业。

OKR不是一般的目标管理，而是战略目标管理。《OKR战略目标管理》提供三位一体落地解决方案。



课程对象

- (1) 准备引入OKR:企业一把手、董事长、CEO、高管团队、业务管理者、人力资源部门、高潜人力；
- (2) 正在使用OKR:没有做过OKR标准化培训或运用效果不佳,产生了“烂尾楼工程”的企业/团队
- (3) 决心落地OKR:提升战略目标管理能力,促进团队协同,提升敏捷管理和数智领导力的企业/团队。



朝东远财务集团
ZHAODONGYUAN FINANCE GROUP

朝东远财务
200人专业团队

朝东远财务
十八年专注财务

朝东远财务价值观
诚信 责任 感恩 进取

朝东远财务的使命

为实现全体员工物质与精神两方面的幸福而努力奋斗
为帮助客户企业的发展与成功而努力奋斗

朝东远财务的愿景

打造幸福企业 打造中国最大最强的财务公司
打造基业长青的百年企业

朝东远财务经营范围

- 公司注册**
- 记账报税**
- 税务筹划**
- 财务管理**
- 上市辅导**
- 高新补贴**

朝东远财务客户口碑



越海供应链
刘总

朝东远财务始终秉承诚信、责任、感恩、进取的价值观,为客户企业的进步与发展而努力奋斗,始终坚持专注于提升公司财税领域专业知识与服务,用其专业的财税服务为客户提供定制化的一对一贴心服务,满足企业客户各类财税服务需求。至今与之合作的各类业务,朝东远人始终坚持以客户需求为第一,始终执行高标准、高质量、高效率的服务,朝东远人敢闯,敢拼,不怕苦,不怕累的特区精神,我们为之点赞。



深圳市冀深科技
财务经理:李秋玲

朝东远是我认识的财务公司里业务最专业,公司文化氛围最好,公司员工最有责任感,老板最让我充满正能量的公司。



深圳市绿联科技
总经理:张清森

朝东远财务公司,合作了快十年了,放心,省心。是一家值得信赖的公司,有着一位值得信赖的老板!



深圳市美恩微电子
总经理:江正红

公司刚成立的时候就找到了朝东远,感谢朝东远五年来的大力支持,朝东远的专业、用心、热情、团结都非常值得我学习。



深圳市安盈科技
董事长:张总

十多年前,因为同在民泰大厦办公,一次偶然的机会和朝东远财务公司合作,十余年来配合默契,有他们在财税方面鼎力相助,公司业务不断壮大,目前开了几个分公司,她是我们的“贤内助”。



咨询电话
13510373737
赵总(财神同学)

——深圳·长沙·东莞·惠州·广州·杭州·南宁——
总部地址:深圳市龙华区民治街道民康路朝东远财务大厦1-7层



朝东远财务集团
ZHAODONGYUAN FINANCE GROUP

**只需一个税筹方案
轻松让你畅想七大优势**

1



无需缴纳25%的企业所得税

2



无需再为“发票”而发愁(个人所得税核定征收)

3



利润分红, 无需缴纳20%的个人所得税

4



个人所得税综合税率只需0.5%-3.5%

5



签订合同, 银行正规走账, 确保三流合一, 税务风险降低到0

6



一般纳税人增值税专用发票全额抵扣

7



个人企业账户提现到法人账户无需二次缴纳个人所得税



咨询电话
13510373737
赵总(财神同学)

——深圳·长沙·东莞·惠州·广州·杭州·南宁——
总部地址:深圳市龙华区民治街道民康路朝东远财务大厦1-7层

江 猛

专注销售系列课程十几年
销售手册入企落地辅导创立者

- 资深商业和企业营销研究专家
- 中国500强企业常年营销服务导师
- 荣获中国最佳营销管理培训师
- 每年服务超过100家企业和老板
- 清华大学特聘专家团
- 企业资深营销管理顾问
- 中国民营企业研究会研究员
- 畅销书《换一种思路做销售》作者



专做最有生产力,最接地气的培训课程 专注销售落地和工具方案培训

2023年江猛老师结合当下中国企业培训需求分析,课程导入如下内容:

- 一: 上课前受训对象的问题搜集分析
- 二: 课程现场的通关考试
- 三: 现场总结落地工具, 表格, 话术, 手册等, 辅导企业落地销售手册
- 四: 通关结业

主讲课程
一: 总裁班课程 《利润增长模型落地方案班》; 《销售团队建设与管理》; 《团队管理机制》
二: 落地方案班课程 《销售手册制作落地方案》; 《销售手册制作》入企辅导方案
三: 主讲公开课和内训课程 《大客户销售策略与管理技巧》; 《销售沟通与回款技巧》; 《新时期高效商务谈判策略与技巧》 《新时期客户关系管理及维护策略》; 《门店销售之六脉神剑》; 《经销商开发与帮扶管理》 《经销商公司化运营和管理》; 《实战销售技巧训练营》



張博導師

实战派国学导师

- 易学应用专家
- “博式”智慧课程创立人
- 和谐家庭与美好人生管理专家
- 北大博雅教育研究院特聘教授
- 中国管理科学研究院客座教授
- 北大、清华等高校总裁班特聘教授
- 教育部重点课题《财商教育》核心专家
- 中国百强企业“国学应用‘十佳讲师’”



主讲课题

BO'S WISDOM

《易经智慧与识人用人》 《道德经智慧与领导艺术》 《易经智慧与风水环境》
《女性魅力修炼智慧》 《国学智慧与管理》 《突破钱关——在财路上修行》
《周易与企业管理》 《易道养生与禅修赋能》 《突破情关——在情路上修行》



联系方式 19938497687



国家高级人力资源管理师
中国式行动学习指导专家
世界终身教育委员会成员



时维钧 博士
认知管理创新实践专家
知行合一版权课创始人

知行合一版权课



深度交流请添加
时老师微信

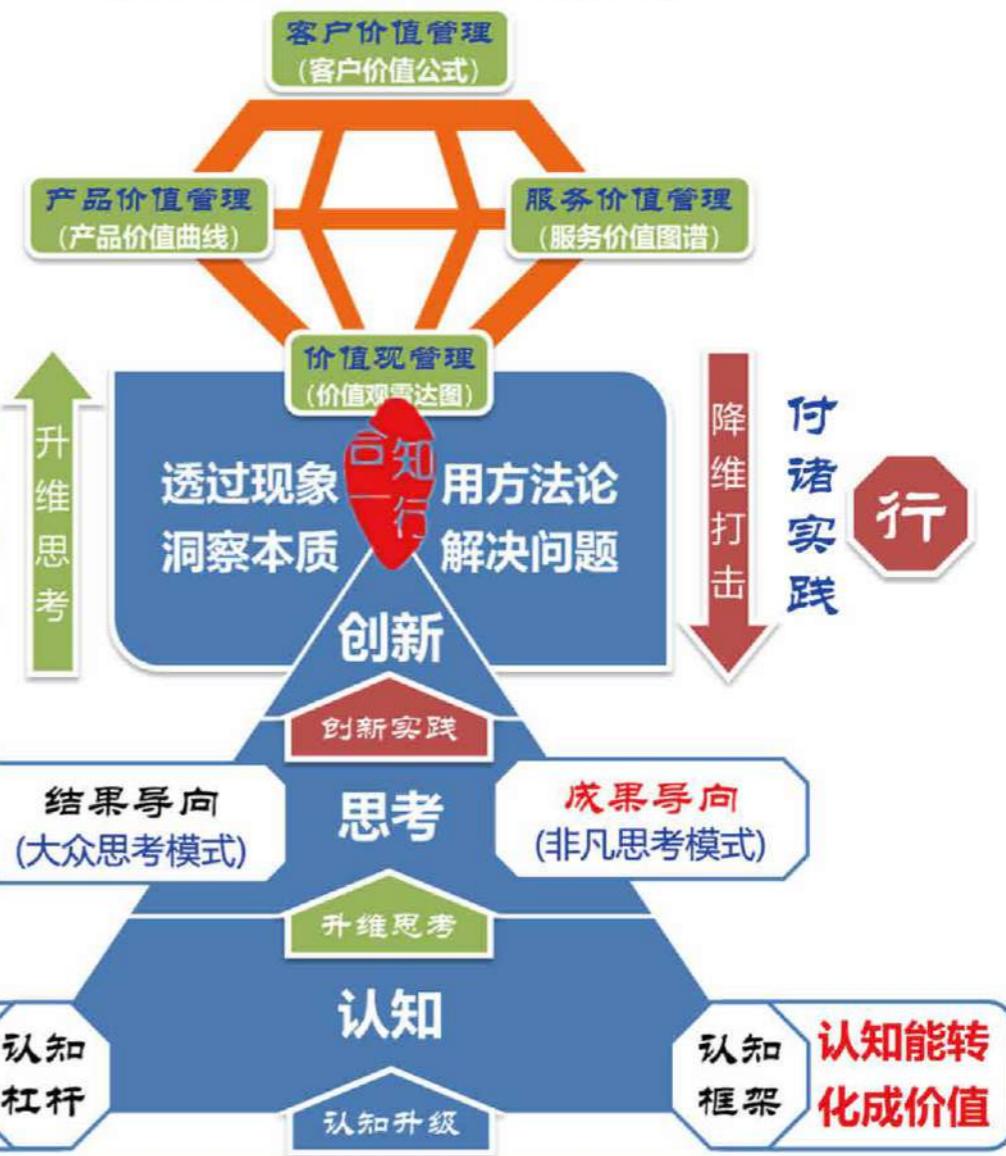


中国
之道



银行业专职助理
王老师微信

认知管理创新实践底层逻辑 (知行合一管理落地系统)



1套创新模式/2个价值公式/3大管理杠杆/4种领导力/5步问题解决之道

郑重承诺：不满意，不收费！(针对以上所有知行合一版权课，5年来不变的承诺)

学员评价：颠覆认知，极度烧脑！(上千位银行行长/上万名各行业高管给出的评价)

历史数据：满意度95%+，复购率85%+ (更适合多次培训的“三高”人员的创新管理、认知升级和管理提升课程，层次越高，效果越好) “三高”指学历高/职位高/管理水平高

只有认知升级才能升维思考，创新实践，进而知行合一践行价值管理之道

掌握认知杠杆+认知框架，快速认知升级
从结果导向转为成果导向，学会升维思考
掌握管理创新的底层逻辑，持续创新实践
回归创造价值的商业本质，做好变量管理

只有跳出行业，才能更易看懂行业
只有跳出企业，才能更好管理企业
只有跳出管理，才能更多提升价值
只有跳出问题，才能更快解决问题



律师函

敬告所有的商学院、培训机构、企事业单位、培训讲师和教授：

我是全球“实战培训体系”课程和“实战派”教学的首个提出和倡导者，更是“实战培训体系”和“实战派”教学几个字的版权拥有者。

自2006年开始至今，凡被冠以任何的实战派讲师或教授名衔或以实战派讲师或实战派教授头衔自居的，皆已造成严重的侵权行为。请立即在网上及自己的宣传资料中删除所有相关的字样。

凡是已经聘请相关人员授课的企事业单位也属间接的侵权行为，请立即终止与侵权人的相关合作，本公司在该律师函(草)公布之日起，将对继续侵权的相关行为进入法律程序并对其行为进行相应的追究，并有权要求相关的单位和个人对自己的侵权行为给我方所造成的经济损失进行相关赔偿。

敬请所有传授“实战课程体系”以及使用“实战派”字样的讲师和机构，立即停止所有的侵权行为。

所有实战课程的内容(是指必须在现场能即刻得到验证的，否则就不是实战)，尤其是，相当多的培训机构在课堂上所采用的小组比赛机制或绩效考核的表格都是严重的侵权行为。我方与“实战”相关的文件都将在“智者学苑”的公众号上陆续发布，敬请关注“智者学苑”公众号。



北京智者天下文化传播有限公司
董事长：李懿恒



扫码关注公众号成为会员，转发课程邀请卡，可得40%的大使激励奖

北京智者天下文化传播有限公司

400-8066-555 <https://zz3000.cn>

智者学苑

东方圣人思想改变全世界

目前市面上99.9 %讲授《论语》《道德经》《孙子兵法》等国学体系的人要么是忽悠要么就是骗子。

① 至高无上的管理智慧

—秒杀并融会贯通一切正向的东西方管理工具，将陆续全面取代西方的MBA、EMBA、DBA课程—全免费

每个工作日晚八点，全球免费直播，扫码观看



② 线上399元或线下只需3980元的三天课程，即可让您完全掌握正解的

《论语终极版》《道德经终极版》《孙子兵法终极版》中任何一套体系，人生智慧彻底升华！

③ 全球独家开设的解决青少年后天自闭症或根治成年人抑郁症的课程，

最快只需几小时，线上学习费用1980元，线下1.98万元。

④ 全球独家版权的“董事长终极修炼、企业传承人的培养、职业总裁的锻造”线上和线下

课程同时开设，线上学习费用1980元，线下29.8万元。

全球独家开发的所有内容，效果立竿见影，十年内不会被超越。

诚征各地代理商

提成比例高达50%，全球独家版权，领航市场，性价比无与伦比。

呼唤弟子归来

只需半年时间，就能让你成为真正的实战派管理导师，拥有讲授“智者天下”的所有版权课程和咨询的实战技能。你将拥有至高无上的荣耀和用之不尽的人生财富；赠送100万股上市后的内部股票。



扫码关注公众号成为会员，转发课程邀请卡，可得40%的大使激励奖

北京智者天下文化传播有限公司

400-8066-555 <https://zz3000.cn>

智者学苑



熊小年

小年派创始人

- 企业家企业实践导师
- 德鲁克式简效管理模式开创者
- 德鲁克思想应用大师赛发起人



小年派是一家商学管理顾问公司，以“发展人·成就企业家企业”为使命，基于“助企业化使命为成果、帮企业持续创造顾客、激发人创造巅峰绩效”三大使命任务，为企业提供商学教育培训、使命与文化、德鲁克式战略定位、战略绩效系统咨询及顾问服务。

三大核心业务

- ①德鲁克精粹大课:《迷你实战EMBA》、《管理就1件事》
- ②德鲁克式战略定位咨询
- ③特色商学:《E+经理人》、《营销执行官》等学习项目

课程优势

- | | |
|---------------|----------------|
| ①德鲁克思想赋能并优化认知 | ②掌握企业经营管理的底层逻辑 |
| ③道学术一体化、简单有效 | ④讲真知、讲实践、讲成果 |

课程纲要

- | | |
|------------|----------------|
| ①重新认识管理和企业 | ②使命引领 |
| ③战略定位 | ④打造持续创造巅峰绩效的组织 |

核心价值

助力企业家/董事长/总经理群体掌握经营管理的本质和精粹，让企业管理更简单有效，打造持续创造巅峰绩效的组织



苏州德鲁克读书会
深度链接·发展人的能量



关注我们
你的专属企业管理顾问



联系我们
18915547963

刘海纳

落地TTT、思维导图应用专家

- 中国落地式TTT首席教练
- 思维导图/结构化思维企业应用专家
- 思维导图结构化快速备课法创始人
- 4门国家原创版权课程所有人
- 华师大、上海交大、复旦大学等总裁班/MBA班授课老师
- 国电投、中国兵器、各大银行等大型央企/国企常年返聘教员



选择合作老师 靠谱最重要 老师要靠谱，一看专注、二看返聘

- 2015-2021年 中国国家电投TTT&思维导图累计返聘**42期**
- 2020-2022年 中国兵器集团TTT累计返聘**7期**
- 2017-2022年 中国银行TTT累计返聘**12期**
- 2019-2022年 中国化工企业TTT/思维导图累计返聘**8期**
- 2019-2022年 上海交大返聘**5期**思维导图/结构化思维

我们深知企业、培训机构组织一场培训的不易，培训师在第一线、是课程质量第一责任人，确保课程不出问题、顺利交付，让学员学得开心、收获满满，让企业领导放心，是培训师使命所在；

所以，十四、五年来(2009年起至今)，我们孜孜不倦，心无旁骛，一直专一、专注于《培训内训师TTT》、《思维导图/结构化思维应用》两门课，就是为了让每一场培训，都不出问题、都圆满交付，让合作伙伴放心、让企业培训负责人放心。

——这就是一名职业培训师，一直追求、遵行的培训宗旨——

无风险授课

刘海纳 只讲两门课，讲好两门课

过去、现在、未来，一直专注于《培训培训师TTT》、《思维导图/结构化思维应用》

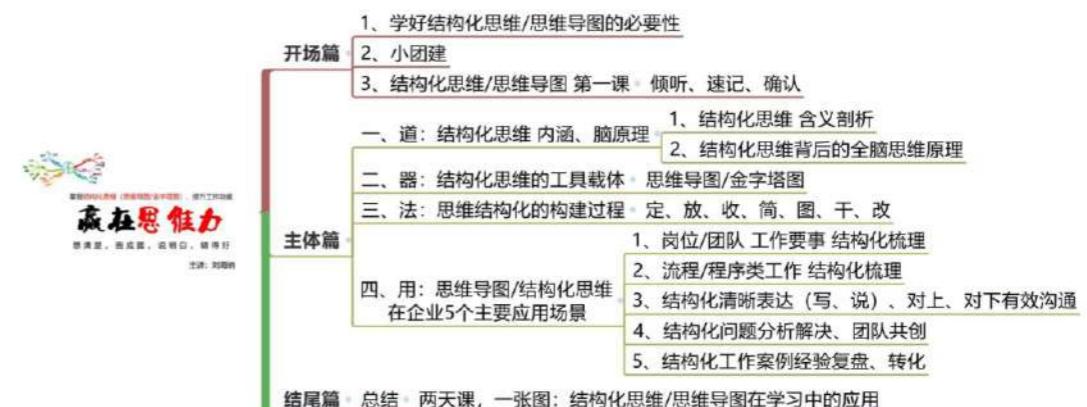
主讲课程1

《落地为王——“三好”企业内训师（备好课、讲好课、效果好）全景培训课程》



主讲课程2

《赢在思维力——思维导图/结构化思维在企业中的高效应用》



联系方式

◎ 刘海纳 ◎ 上海

138 1749 1976



葛存根

创新管理专家

- 现任：商业讲师 | 研究员 | 德国洪堡学者
- 曾任：中国天力集团 | 董事总经理
德国巴尔达集团 | 学习发展与组织发展经理
瑞士米克朗集团 | 研发与制造流程培训主管
- 曾任：德国弗莱堡大学 | 战略研究员
中国管理科学研究院职教研究所 | 研究员
香港大学 SPACE学院分校 | 管理系主任
- 科研：中国国家自然科学基金重点项目负责人
- 学历：苏州大学（211/双一流） | 管理心理学硕士



在德国工作多年，最近五年专研创新思维、创新团队、创新管理、创新领导等领域，并开发出系列创新课程。

约课请联系葛老师助手瀚小诗：13641493009

主讲课程

- | | |
|------------------------|-----------------------|
| 01.《团队管理创新-齐心协力创造价值实训》 | 04.《敏捷领导力-价值连接与影响力分配》 |
| 02.《组织智商创新-组织综合智能改善实务》 | 05.《敏捷决策力-资源最佳分配方法工具》 |
| 03.《领军思维创新-形势研判与对策实战法》 | 06.《敏捷执行力-组织全员行为心态形塑》 |

课程风格

讲授：理实结合 工学结合 训战结合 寓教于乐 | 内容：高浓缩 强综合 很实用

出版著作

1. 葛存根著：《组织智商管理-企业智能管理最佳实践》，企业管理出版社2014年版。
2. 葛存根著：《文化融通-中国企业的跨文化战略思维》，经济管理出版社2006年版。
3. 葛存根著：《大道至简-三十六计与中国企业战略思维》，经济管理出版社2006年版。



项目成果

1. 德国巴尔达集团团队领导力发展项目

针对德国巴尔达集团中国区公司团队领导力项目，进行调研、设计、分析、组织、实施、评估，并协调位于北京、苏州以及厦门等地的团队成员，各领域专家授课场次10多场，其中自己亲自授课5场，学员好评92.6%。

2. 海尔集团卓越一线职业经理人训练项目

连续受聘为海尔集团担任授课专家讲师，进行中层干部以及一线职业经理人管理技能特训，覆盖海尔集团位于青岛、合肥、重庆、武汉、佛山、大连等全国各地的海尔工业园，授课场次达30场，学员好评95.6%以上。

3. 中国移动集团江苏、山西等公司管理心理项目

作为管理顾问持续为中国移动提供管理心理项目服务，所在团队连续获评年度优秀合作商。

部分服务客户

金融/证券：中国银行、中国建设银行、中国工商银行、浦发银行、华夏银行……

名企企业：中国移动、美国江森公司、美国维信电子、德国奔驰、德国宝马、英国世爵、瑞士欧瑞康巴尔查斯、日本大金、日本住友、韩国三星、韩国新盛、天纶集团、赛腾电子、横店集团、GM集团、星宇集团……

通信/电力：中国移动、中国移动山西公司、中国移动浙江公司、中国移动河南公司、中国移动南京公司、中国移动镇江公司、中国移动常州公司、中国移动无锡公司、中国移动苏州公中国电信广东公司、中国电信三水公司……

部分授课照片



应邀为欧洲工商界人士培训
《全球竞争策略与商战棋局》中欧总裁工作坊



应邀在中国洪堡学者研讨会上发言
《战略思维比较与中德企业合作前景》



中国银行
《中层管理者管理能力提升》



海尔集团
《三十六计与领军思维》一期



海尔集团
《三十六计与领军思维》二期



中国巨石集团
《卓越管理者领导力与执行力》



宝钢集团
《中高层管理决策能力提升》



海信集团
《敏捷团队管理创新与实战训练》



德国KIT中国研究院
《OIQ-组织智商管理创新》



专业录课 找众亿

PROFESSIONAL
COURSE
RECORDING

为知识赋能，让知识更有价值

深圳市众亿数码科技有限公司（简称：众亿传媒）成立于 2014 年公司专注于、电视广告片、企业高端宣传片、高清网课录制。始终以高端视觉影像作为唯一标准，让每个细节、每一帧画面、每一处服务都是为了展现课程的无限魅力。

160+ 服务机构

2300+ 服务老师

20000+ 录制课时超



合作机构



公司名称：深圳市众亿数码科技有限公司

座机：0755-83149996

手机：13590486300

公司地址：深圳市龙华区民治街道民治社区梅花山庄欣梅园 J6 栋 101

更多商业咨询



张甲华

- 清华大学硕士
- 北京华鑫智业管理咨询有限公司创始人
- 清华大学公共管理学院校外导师，对外经济贸易大学兼职教授

服务客户有东阿阿胶、三一重工、志邦家居、北京地铁、中石油管道、川润股份等公司。



| 解决方案

长期聚焦“产品规划”研究，出版专著《产品战略规划》《定位-产品-体验：基于新商业逻辑打造有生命力的产品》和《产品经营预警与销售资源包》等产品规划系列丛书。



解决企业最快且良性增长问题：

- 1、产品线和产品组合规划，帮助企业从各自为战走向“集团军”协同作战；
- 2、挖掘产品最佳“增长极”和增长策略，实现销售目标最快增长；
- 3、探究市场机会点，规划新产品研发方向，优化产品结构和梯次发展，实现高质量持续发展；
- 4、产品价格体系规划远离价格战。



创新提出了“新商业逻辑”和“产品价值层次”理论，构建了如何才能打造出极致产品的逻辑方法论，系统阐述了产品精神、产品基因、产品市场定位、功能需求定位、消费者心里需求定位、产品代系规划、差异化创新等内容，力求赋予产品独特的灵魂，提升产品的竞争力，实现产品“好卖”。



火箭升空成功，飞行过程中97%的时间都在靠数据反馈，不停地修正轨道；产品经营预警就像火箭飞行过程中的预警和时刻调整一样，随时预知年终目标完成度，及时发现偏离、分析原因并调整策略保证目标实现，防止到年底才知道完不成目标但为时已晚。

| 培训课程

- 《产品线发展规划》 《产品战略规划》
 《打造极致产品》 《产品经营预警》 《销售资源包》



手机 13681160337

秦炜琳

-常驻杭州

中基层管理效能提升专家

- 曾任国资委中国建筑技术集团分公司总经理
- 企业管理高级培训师
- 第六届全国培训师推优大赛金奖荣誉称号
- 国际绩效改进协会(ISPI)绩效改进师 CPP
- 美国项目管理协会 PMI 会员、PMP
- WFA 国际促动师协会促动师
- 《结构性思维》认证讲师
- 浙江大学、上海交通大学、南京大学特聘讲师



专业背景

- 秦炜琳老师拥有 14 年高校专业学术研究从教经验，发表论文 6 篇，主持参与国家星火、省级、厅局级科研项目 6 项；6 年全国园林标杆企业人力资源副总裁管理实战经验和国资委高管工作经历，2 家公司高级合伙人；浙江农林大学经济管理学院硕士。
- 目前担任多家企业的管理顾问，具有丰富的实战管理和培训经验，辅导企业超过 50 家，主持编写企业项目管理案例集 4 册，解决实际课题 200 多例，所有咨询项目顺利交付，持续企业绩效，公司每年增长率超过 4-7%，是实战型培训专家。

授课风格

- 落地指导性强，重在挖掘学员潜能，结合群体创造力，解决实际问题
- 注重体验和课程场域的建立，理论功底深厚，通过经典案例讨论、实战沙盘模拟、管理工具训练等教学方式，调动学员学习积极性
- 讲授优雅、亲和又不失激情与感染力，深入浅出、重在启迪、分享、反思，在感悟中成长

主打课程

沙盘模拟系列

- 《跨部门协作与沟通沙盘模拟》
 《目标分解与计划管理沙盘模拟》
 《创新思维与管理工具应用沙盘模拟》

管理技能提升系列

- 《管理者的高效沟通》
 《高效能人士的7个习惯》
 《职场精英的时间管理与高效工作》

综合管理能力系列

- 《教练型管理者》 《结构性思维》
 《团队协作与高效沟通》

行动学习工作坊

- 《从目标设定到成果落地工作坊》
 《项目复盘工作坊》



联系方式 18606513269 13868031608

欢迎toB企业/培训公司/招生代理 对接



张建民 业绩导师
常驻深圳 课酬面议

只为toB类型企业
突破业绩增长困境



张建民老师
13828885959



助理黄老师
13554701784

近20年销售实战与培训辅导经验
前深圳清华大学研究院培训中心-项目主任
资深咨询师+NLP执行师+业绩提升教练
擅长：培训+辅导+训练+教练

量身定制咨询辅导

《构建专业、职业、可复制的销售系统》

(辅导周期8-10个月--赠送两大公开课程--价格面议)

- 一、从外行到内行基本功训练系统
- 二、从线索到现金的新客开发系统
- 三、从新手到高手的能力策略系统
- 四、从小客到大客的业绩增长系统
- 五、从抗拒到伙伴的实战谈判系统
- 六、从战略到执行的目标导航系统
- 七、从无效到高效的薪酬价值系统
- 八、从杂牌军到正规军的管控系统

量身定制企业内训

练基本功+新客开发+业绩增长

两大公开课每月一期 (深圳)

特别适合

| 零件与配件 | 机械与设备 | 化工与新材料 |
| 仪器与科技实体 | 企服与软件 | 等toB类型企业 |

2天《从线索到现金的新客突破》

- 一、从外行到内行的基本功训练
- 二、从线索到现金新客开发流程
- 三、销售新手训练成为狼性猎手
- 四、复制高手铸造成就狼魂铁军

2天《大客户销售与高手谈判》

- 一、从新手到高手的十大能力策略
- 二、从抗拒到伙伴的场景实战谈判
- 三、如何把大客户拿下把客户做大
- 四、如何把市场前景变为现金收入

七招赛马 7 WAYS RACING 七招赛马 7 WAYS RACING 七招赛马 7 WAYS RACING 七招赛马 7 WAYS RACING

七招致胜实战研究院
专利系统·团队研发

项目制落地

绩效赛马 敏捷开发
案例分析 案例演练
沙盘实战 红蓝对抗
复盘萃取 能力测评

敏捷领导力

我和团队的同事们正在研发一款非常有意义的产品，它将为广大用户提供超额的价值，我们热爱七招致胜管理体系，我相信我们每个人每一个家庭都会更加安居乐业~嗨皮^_^~

七招致胜实战研究院院长 晴继周
财政部·军队·北京市评标专家

七招赛马

创纪录 不服输 赛到底 赛马精神

联系讲师及助理
七招赛马小程序

赛自己 赛组织 赛行业 赛世界

七招赛马 7 WAYS RACING 七招赛马 7 WAYS RACING 七招赛马 7 WAYS RACING



李元福

财税管理实战专家

经济学博士 ·
中国注册会计师 ·
注册高级咨询师 ·
上海行有尚管理咨询有限公司董事长 ·
《税务大讲堂》www.taxgh.com总裁 ·

▶ 讲师介绍

毕业于中南财经政法大学税务专业和中国社会科学院研究生院，曾在税务局工作20年，多所重点大学兼职教授。理论与实战深度融合税务专家，节税规划方案均为自主创新研究成果或淬炼提升。

▶ 《企业节税规划方案高层研修班》

制造企业（包括缴纳消费税的制造企业）、商贸企业、房地产开发企业、建筑企业、服务企业、科技企业高层管理者、律师、税务局干部及个人所得税负担重的高净值人士。

▶ 涉及税种

涉及增值税、消费税、企业所得税、个人所得税、土地增值税、房产税、契税、车辆购置税及其他所有税种。大量案例教学，擅长顶层设计，方法巧妙独到，效果立竿见影！

▶ 联系方式

公司地址：上海市黄浦区中华路1359号

机构合作热线：139 1876 1806

